

360° Business Canvas

Få det store overblik

For: ☐ Nuværende virksomhed ☐ Fremtidig virksomhed

Dato:

Version:



Forretningsidé
Hvad er idéen bag virksomheden?

Mission. Vision. Historie.
Værdier. Potentiale



Produktportefølje
Hvad køber kunderne?

Produkter. Services. Kvalitet.
Værdi. Innovation



Forretningsmodel
Hvordan betaler kunderne?

Indtægtskilder. Prissætning.
Prisvariationer. Justeringer. Rabatter



Kundeportefølje
Hvem er kunderne?

Segmenter. Personas. Målgruppe. Tilpasning. Pipeline



Markedsposition
Hvem er konkurrenterne?

Konkurrenter. Markedsaktører. Position. Research. Trends

FORRETNINGSKONCEPT



Netværk
Hvordan skabes kontakter?

Begivenheder. Konferencer. Medlemskaber.
Fællesskaber. Henvisninger



Markedsføring
Hvordan laves markedsføring?

Budskab. Materialer. Kampagner.
Kundedialog. Spørgeskemaer



Salg og service
Hvordan sælger virksomheden?

Kunderejse. Pipeline. Tilbudsgivning.
Forhandling. Kundeservice



Kommunikation og PR
Hvordan kommer virksomheden i medierne?

Mediekanaler. Sociale medier. Indhold. Platforme. Publicering



Branding
Hvad er virksomhedens brand?

Navn. Visuel identitet. Tone of voice.
Brandloyalitet. Akkrediteringer

KUNDERELATIONER



Ejerkreds og bestyrelse
Hvem driver virksomheden?

Ejerskab. Investorer.
Ledelsesteam. Bestyrelse. Exit



Medarbejdere
Hvem arbejder i virksomheden?

Organisationsdiagram. Rekruttering.
Ansvarsområder. Uddannelse. Fastholdelse



Samarbejdspartnere
Hvem er virksomhedens partnere?

Interesserter. Forretningspartnere.
Leverandører. Kanaler. Tjenesteudbydere



Forretningsgange
Hvordan opererer virksomheden?

Processer. Arbejdsgange. Dokumentation.
Outsourcing. Produktivitet



Juridiske forhold
Hvad er de juridiske rammer?

Selskabsform. Lovoverholdelse. Kontrakter.
IP-rettighejder. Servicebetingelser

ORGANISATION



Økonomistyring
Hvordan tjener virksomheden penge?

Regnskab. Salgsprognoser. Nøgletal
Omkostningsbudgettering. Likviditet



Finansiering
Hvordan er virksomheden finansieret?

Lån. Egenkapital. Investeringer.
Bankrelation. Risici



Produktion og leverancer
Hvordan producerer og leverer virksomheden services?

Kapacitet. Systemer. Logistik.
Forbedringer. Afaldshåndtering



IT-systemer
Hvilke teknologier anvendes?

Infrastruktur. Applikationer. Automatisering.
Digitale aktiver. Sikkerhed



Faciliteter
Hvilke faciliteter benyttes?

Lokation. Udstyr. Lager. Vedligeholdelse. Skalerbarhed

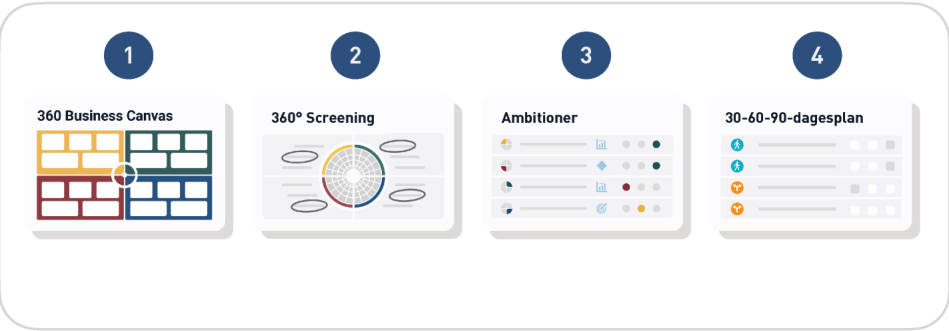
VIRKSOMHEDSDRIFT

Firma:

| Navn:

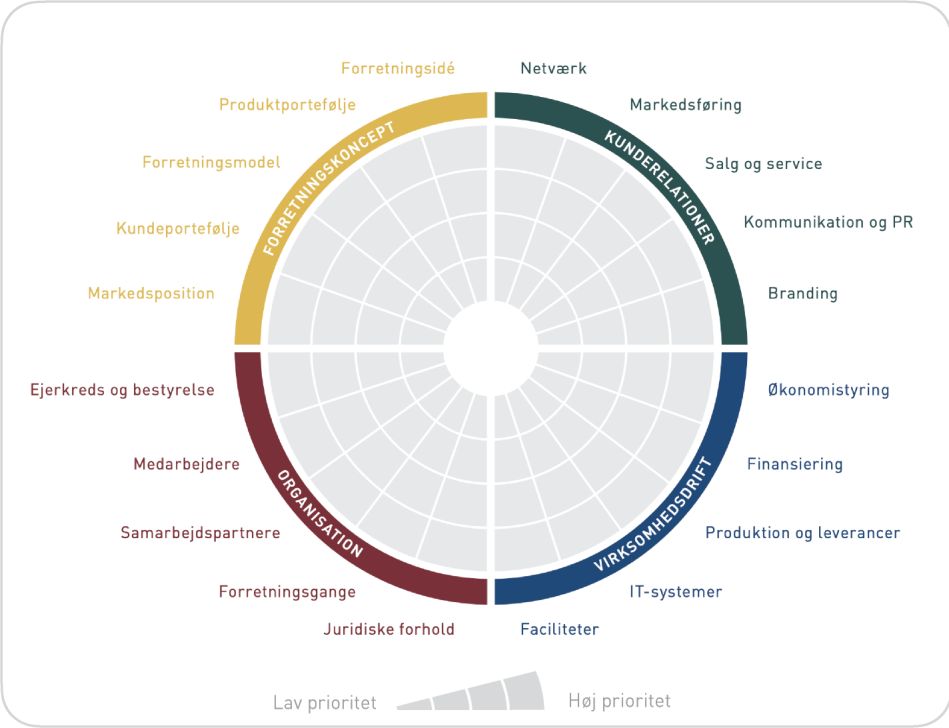
Fire-trins vækstplan

med Væksthjulet



360° Screening

Fokuser på det vigtigste først



Ambitioner / Mål

Kend destinationen

Fokus område	Ambitioner / Mål	Ansvarlig person	Kvartal	År

30-60-90-dagesplan

Planlæg næste skridt

✓ Handling	Tildelt person	30 dage	60 dage	90 dage

360° Business Canvas

Få det store overblik

For:

☒ Nuværende virksomhed

☐ Fremtidig virksomhed

Dato:

Version:



Forretningsidé

Hvad er idéen bag virksomheden?

Mission. Vision. Historie.
Værdier. Potentiale



Produktportefølje

Hvad køber kunderne?

Produkter. Services. Kvalitet.
Værdi. Innovation



Forretningsmodel

Hvordan betaler kunderne?

Indtægtskilder. Prissætning. Prisvariationer.
Justeringer. Rabatter



Kundeportefølje

Hvem er kunderne?

Segmenter. Personas. Målgruppe. Tilpasning. Pipeline



Markedsposition

Hvem er konkurrenterne?

Konkurrenter. Markedsaktører. Position. Research. Trends

FORRETNINGSKONCEPT

Firma:

| Navn:

ORGANISATION



Ejerkreds og bestyrelse

Hvem driver virksomheden?

Ejerskab. Investorer.
Ledelsesteam. Bestyrelse. Exit



Medarbejdere

Hvem arbejder i virksomheden?

Organisationsdiagram. Rekruttering.
Ansvarsområder. Uddannelse. Fastholdelse



Samarbejdspartnere

Hvem er partnerne?

Interessenter. Forretningspartnere.
Leverandører. Kanaler. Tjenesteudbydere



Forretningsgange

Hvordan opererer virksomheden?

Processer. Arbejdsgange. Dokumentation.
Outsourcing. Produktivitet



Juridiske forhold

Hvad er de juridiske rammer?

Selskabsform. Lovoverholdelse. Kontrakter.
IP-rettigheeder. Servicebetingelser

360° Business Canvas

Få det store overblik

For:

☒ Nuværende virksomhed

☐ Fremtidig virksomhed

Dato:

Version:



Netværk

Hvordan skabes kontakter?

Begivenheder. Konferencer. Medlemskaber.
Fællesskaber. Henvisninger



Markedsføring

Hvordan laves markedsføring?

Budskab. Materialer. Kampagner.
Kundedialog. Spørgekemaer



Salg og service

Hvordan sælger virksomheden?

Kunderejse. Pipeline. Tilbudsgivning.
Forhandling. Kundeservice



Kommunikation og PR

Hvordan kommer virksomheden i medierne?

Mediekanaler. Sociale medier. Indhold. Platforme. Publicering



Branding

Hvad er virksomhedens brand?

Navn. Visuel identitet. Tone of voice. Brandloyalitet. Akkrediteringer

KUNDERELATIONER

Firma:

| Navn:

VIRKSOMHEDSDRIFT



Økonomistyring

Hvordan tjener virksomheden penge?

Regnskab. Salgsprognoser. Nøgletal
Omkostningsbudgettering. Likviditet.



Finansiering

Hvordan er virksomheden finansieret?

Lån. Egenkapital. Investeringer.
Bankrelation. Risici



Produktion og leverancer

Hvordan producerer og leverer virksomheden services?

Kapacitet. Systemer. Logistik.
Forbedringer. Affaldshåndtering



IT-systemer

Hvilke teknologier anvendes?

Infrastruktur. Applikationer. Automatisering. Digitale aktiver. Sikkerhed



Faciliteter

Hvilke faciliteter benyttes?

Lokation. Udstyr. Lager. Vedligeholdelse. Skalerbarhed