

StartUp Club Thisted er for dig, der ønsker at skabe din egen virksomhed og for dig, som allerede er godt på vej – men gerne vil have et par ekstra øjne på virksomhedens udvikling. Du har idéen og konceptet – vi kan bidrage med sparring og uvildig vejledning. Vores mission er at få din iværksætterdrøm til at lykkes.

Forretningsplan

Som iværksætter bør du for din egen skyld udarbejde en forretningsplan. Sammen med vores erhvervskonsulent gennemgår vi din forretningsplan og får sat fokus på bl.a. styrker, svagheder, muligheder og trusler. Vi sætter spot på, hvad der rør sig lige nu og hjælper dig med at sætte retning og finde løsninger.

1. Oplysninger om dig og din virksomhed

Navn: _____ Cpr. Nr. _____

Adresse: _____

Postnr. /By: _____

Telefon nr.: _____ E-mail: _____

Virksomhedens navn: _____

Adresse: _____

Postnr. /By: _____

Telefon nr.: _____

Virksomhedstype: A/S ApS Personligt
 I/S Andet

Starter du alene: Ja Nej Hvis nej, angiv nedenfor med hvem.

Navn: _____ Cpr. Nr. _____

Navn: _____ Cpr. Nr. _____

Udgør denne virksomhed eller vil den udgøre din hovedbeskæftigelse? Ja Nej

Branche/branchekode (kan udfyldes hos erhvervskontoret) _____

Kommune/kommunekode (kan udfyldes hos erhvervskontoret) _____

2. Din baggrund og erfaring

Uddannelse: Ufaglært _____
 Faglært _____
 Mellemuddannelse _____
 Højere uddannelse _____
 Kurser _____

Seneste beskæftigelse: Lønmodtager Selvstændig
 Arbejdsløs Under uddannelse
 Andet (angiv hvad) _____

Erhvervserfaring: 0 - 3 år 6 - 10 år
 3 - 6 år over 10 år

Branchekendskab: 0 - 3 år 6 - 10 år
 3 - 6 år over 10 år
 Intet branchekendskab

Hvor har du tidligere været ansat? _____

3. Hvor langt er du ?

Er du startet? Nej Hvis nej, oplys forventede startdato: _____
 Ja Hvis ja, har du inden for de seneste 3 år:
 Etableret en virksomhed
 Overtaget en eksisterende virksomhed
 Overtaget en virksomhed fra en nærtstående
 Købt en andel

Dato for etablering eller overtagelse af virksomheden: _____

Er firmaet registreret i Told & Skat ? Ja Nej

CVR-nr.: _____ Reg. Dato: _____

Momspligtig omsætning de seneste 12 mdr.: _____ Antal ansatte: _____

Har du tidligere været igennem "Basisrådgivning"? Nej Ja

Hvis ja, hos hvem? _____

4. Beskriv kortfattet din virksomheds idé

Indenfor hvilket område vil du etablere din virksomhed? (sæt et eller flere krydser)

Produktion Håndværk Detail Service En gros Andet: _____

5. Hvorfor vil du starte egen virksomhed?

6. Hvordan ser du din virksomhed om et år?

Hvilke mål har du for virksomheden og hvad er dine personlige mål?

7. Produkt/ydelse

Hvad er det du tilbyder? Hvilket behov dækker dine produkter/serviceydelser?

Er der mulighed for produktbeskyttelse?

8. Leverandører

Hvilke leverandører vil du benytte?

9. Priser

Hvilken pris forventer du, at kunderne vil betale for produktet/serviceydelsen?

(sammenlignet med tilsvarende produkter/ydelser)

Hvordan hænger markedsprisen sammen med din priskalkulation?

10. Virksomhedens kunder/marked

Vurder en fordeling af din omsætning på de forskellige kundegrupper

11. Virksomhedens salgskanaler

Hvordan kommer produkter/ydelser frem til kunden? Ved direkte salg eller via andre?

12. Markedsføring

Hvordan vil du markedsføre din virksomhed? Og med hvilke midler?

13. Opgaver i virksomheden

Prioritér opgaverne i din virksomhed – hvem skal udføre hvad?

(Eksempelvis indenfor økonomi, salg/markedsføring, produktion, indkøb m.v.)

Prioritering Opgaver	<input type="checkbox"/>	_____	Hvem?	_____
	<input type="checkbox"/>	_____	Hvem?	_____
	<input type="checkbox"/>	_____	Hvem?	_____
	<input type="checkbox"/>	_____	Hvem?	_____
	<input type="checkbox"/>	_____	Hvem?	_____
	<input type="checkbox"/>	_____	Hvem?	_____

14. Personale

Antal ansatte incl. Ejer:

	Antal ansatte	Timer/uge	Timeløn
Timelønnede			
Funktionærer			

15. Konkurrentvurdering

Hvor mange konkurrenter findes indenfor det område, hvor du skal hente dine kunder? _____

Nævn de tre vigtigste konkurrenter og nævn, hvad de er specielt gode til

Konkurrentens navn	Det er konkurrenten specielt god til

16. Konkurrenceparametre

Hvilke parametre vil du anvende: Hvilket særpræg har produktet/virksomheden?

(Pris, kvalitet, leveringstid, service o.a.):

17. Investeringsplaner

Hvilke investeringer forventer du at gennemføre, hvad koster de og hvordan forventer du finansieringen, fx lån, leasing eller eget indskud.

Hvad skal der anskaffes:	Beløb	Evt. udstyr du allerede har:
	0,00 kr.	
	0,00 kr.	
	kr.	
	kr.	
	kr.	
	kr.	
	kr.	
	kr.	
I alt	0,00 kr.	

18. Finansieringsplaner

Finansieringsbehov jf. etableringsbudget	0,00 kr.
--	----------

Der forventes finansieret således:

Eget indskud	0,00 kr.
Lån familie	kr.
Banklån	kr.
Kassekredit	kr.
Andet:	kr.
	kr.
	kr.
Samlet finansiering	0,00 kr.

19. Privatforbrug

Hvor meget har du behov for at trække ud af virksomheden til privatforbrug?

Nødvendigt udtræk pr. måned før skat: _____ (Du bør udarbejde et privatbudget)

20. Budgetter for virksomheden

Er der udarbejdet budget Ja Nej

Hvis nej – hvem gør det? _____ Hvornår? _____

DRIFTSBUDGET		
	År 1	År 2
Omsætning		
Varesalg	0,00	0,00
Salg af timer	0,00	0,00
Andre indtægter	0,00	0,00
Omsætning i alt	0,00	0,00
Variable omkostninger		
Materialer	0,00	0,00
Lønoms-kostninger	0,00	0,00
Andet	0,00	0,00
Variable omkostninger i alt	0,00	0,00
Dækningsbidrag	0,00	0,00
Faste omkostninger		
Gager (incl. ATP og soc.omk)	0,00	0,00
Lokaleudgifter	0,00	0,00
Salgs og markedsføringsudgifter	0,00	0,00
Rep. og vedl. af lokaler	0,00	0,00
Andet	0,00	0,00
Faste omkostninger i alt	0,00	0,00
Resultat før renter og afskrivninger	0,00	0,00
Renter		
Renter af banklån	0,00	0,00
Renter af kassekredit	0,00	0,00
Andre renter	0,00	0,00
Renter i alt	0,00	0,00
Afskrivninger		
Driftsmidler	0,00	0,00
Andet	0,00	0,00
Afskrivninger i alt	0,00	0,00
Faste omk., renter og afskr. i alt	0,00	0,00
Nettooverskud før skat	0,00	0,00